

得不到我想要的，我将得到更好的

——郑丁妹



她，没有强的背景，所以她入职以来常怀感恩之心，始终相信付出就会有回报，相信着梦想不只是挂在嘴边，更重要是付出努力与实践，就这样，在中讯的三年多时间里，她创下无数个辉煌的成绩，今年九月，她所带领的团队更是拿下了业绩冠军，她为我们证明了她可以，我们也见证了她的出色。

感恩当下 永不言弃

她常怀感恩之心，工作中全力以赴，从不松懈自己，通过两年多的努力，建设了一支稳定、成熟、能打硬战的团队。她说道：“我十分珍惜这份来之不易的工作，所以我每天都怀抱感恩之心。”销售的生活常常充满压力，但她就像是天生的优秀销售者，她有很好的体力、有优秀的沟通能力、有强烈的拼搏精神、这些特点聚集一起，在她的身上看到更多的是对销售、管理的应对自如。但是这特质有些并不是她天生拥有，而是后天培养而成，多年前她给自己设定每天步行 1 个小时的目标，这个目标她已坚持多年，销售工作繁忙，为了服务好一个客户，为了帮助伙伴更好的成长和开单，经常需要加班，有时甚至加班到深夜，但无论刮风下雨、无论烈日炎炎，无论是下午 5 点还是 10 点以后下班，自定目标以来

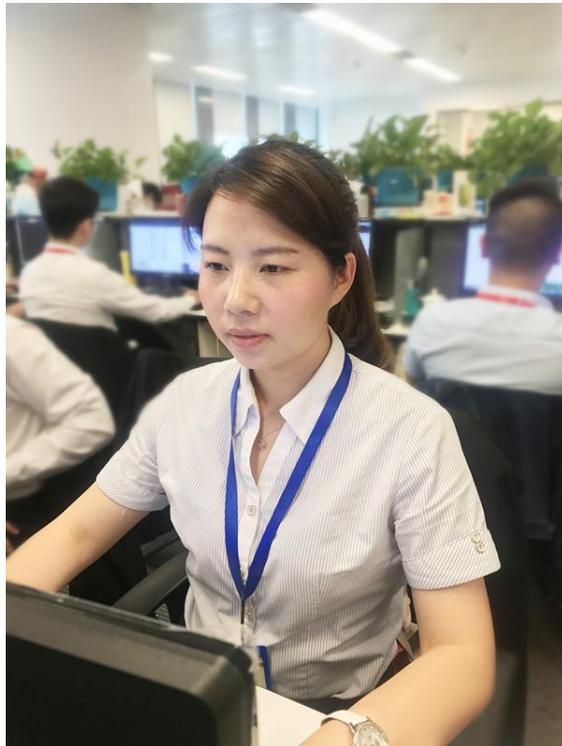
她从未中断过每天 1 个小时的步行。也许这就是人们常说优秀的人特点都一样。

对于工作中的压力，她不是徘徊、怀疑自己或行业，而是更多地选择不断告诉自己不能放松，不要停下，积极自我调整心态，继续前进，她坚信努力就会有回报，坚信着再艰难的路只要迈开双脚终究能够到达终点。

不仅如此，她也将自身的感恩情感传递给组员们，告诉他们要常怀感恩之心。作为业务人员，就要始终保持着很强烈的危机感，不空想，不假想，要居安思危，“这样才能把最优秀的自己活出来，年青的生命才是灿烂的”她这样说道，她眼神中的坚定，似乎也感染着我们，努力奋斗，创造属于自己的天地。

不甘平凡，是青春该有的模样

不干平庸，是年轻的宣言；有棱有角，是年轻的风貌。生命因青春而璀璨，生活因青春而富有激情，宁愿努力过，没有成功，也不愿做连尝试都没有的胆小鬼，她就是这样造就了她不平凡青春。刚毕业的她，内心充满了不安与迷惘，不像现在许多 90 后的孩子，家人捧在手心。80 后的她，家中兄弟姐妹众多，家庭无法给每位孩子优跃的条件，所以从小懂事的她，为了可以帮助家里，自毕业后凭借很好的形象及热情的性格，就快速



为自己选择了一份稳定的酒店前台工作，但由于行业与岗位的局限性，无论她如何刻苦、努力，甚至白天黑夜颠倒地工作，即使是如此的付出，她所获的回报也是非常有限，即便如此，她仍然想要为家里承担更多，她孝顺父母，接济家中的经济，自己却省吃俭用，长期饮食上的不健康使得身体敲响了警钟，使她开始问自己，她的工作是否能满足她现实需要。无数次扪心自问自己的出处，现实的需要使她最终下定决心转向销售。在尝试转向销售行业的过程中，销售的路并不是一帆风顺，初期也遇到了很多困难，沟通的生涩、业务技巧的不足、产品知识的

不了解、客户的拒绝、同一批入职同事的离去，所有新入行者可能会遇到的问题她都遇到了，所以她迷茫了，但是她发现了自己没有退路，她只能坚定的往下走，只能不断的去提升自己的沟通能力和知识，皇天不负有心人，终于在入职 30 天的最后几天，开出了她人生的第一单，接着第二单、第三单不断的成交使她信心倍增，在证券投顾行业绽放出她的无限光芒，也赚到了她的第一桶金。之后由于家庭的原因，她回到家乡结婚生子，机缘巧合，她又再次与中讯相逢，回归后的她变得更加成熟，更加富有能量，她展现了她不甘平凡也越来越强烈了。

团队管理 以小见大



她管理起自己的团队，有她自己的原则与底线。她认为，团队的凝聚力是很重要的，确实，21 世纪理性营销时代的到来，使个人英雄无法再在营销舞台上独唱主角，依靠个人力量叱咤风云的日子一去不返。团队中的每一个成员都是不可分割的一部分，所以她对待组员就如自己的朋

友，给予他们无微不至的关怀，这样的关怀也感染到团队成员们，学会感激，给予更好的业绩作为回报。与此同时，她也为团队成员们规划未来的理想蓝图，真心实意地为团队成员们着想，以此激励他们努力前行，而不是强加压力，影响他们的心态。另外，她十分明白如今 90 后的伙伴们相比起他们这代人思维上更加活跃，稍微的点拨，就可以给予他们极大的启发与思路，但就如“放风筝”一般，她也会适时调整，将营销的道理与知识传递到他们心中，并用自己的亲身经历，教导着组员们不轻言放弃，继续努力。

当被问到对自己和团队有什么未来的规划时，她非常自信地说道：“我一直把中讯当成自己的家，希望现在的团队能稳定下去，相信在中讯这样具有实力的平台，我们将会创造出更好的成绩！”